

BABCOCK INTERNATIONAL GROUP

De acuerdo con la base de datos de SIPRI, las ventas totales de la empresa fueron de 6.13 mil millones de dólares, las ventas de armas fueron de 2.95 mil millones de dólares, 48% del total. Ocupa la posición 28 entre las 100 empresas más importantes por sus ventas.

Información Básica. Panorama de la actividad empresarial.

1. Razón social. Babcock International Group plc, empresa dedicada a la ingeniería dentro de los sectores clave del mercado de marina, tierra, aviación y nuclear.

2. Fundación. Babcock International fue fundada en 1891 y tiene su sede en Londres, Reino Unido. En su origen fue propiedad de George Herman Babcock y Stephen Wilcox que formaron Babcock & Wilcox Co., una empresa estadounidense de calderas de vapor. Babcock International fue creada como la rama británica a través de una oficina de ventas en Glasgow en 1881. Babcock fue aumentando la producción en el extranjero y también elevó sus ventas de plantas en Reino Unido, como la operación de calderería Babcock Renfrew en Escocia. En Renfrew se construyeron grandes calderas para plantas de energía convencionales y nucleares. La firma fue adquirida en agosto de 1987 por FKI Electricals por 415 millones de euros. Lord King, presidente de Babcock desde 1972, también presidente de British Airways desde 1981, se convirtió en presidente de la nueva compañía combinada, llamada FKI Babcock. El presidente de FKI Tony Gartland fue el director ejecutivo. Alrededor de 6 000 empleos, más de la mitad de ellos en Reino Unido, fueron eliminados posteriormente de las operaciones de Babcock International, lo que redujo la fuerza laboral a menos de 30 000 personas. FKI era un grupo diversificado, con intereses que iban desde el negocio de parquímetros Fisher-Karpark hasta las plantaciones de té y los controles de iluminación. FKI se especializó en adquirir compañías deficitarias y reorganizarlas. Después de dos años, FKI y Babcock International se separaron en agosto de 1989. Oliver Whitehead se convirtió en el director ejecutivo de Babcock. Babcock International realizó una serie de adquisiciones a principios de la década de 1990. Tickford Rail, con sede en Coventry, que renovó vagones del tren, fue comprada en 1991. Babcock fortaleció sus capacidades de construcción naval en 2000. Adquirió Armstrong Technology, un diseñador de buques de guerra de Newcastle, y FBM Marine, un productor de embarcaciones más pequeñas con sede en

Cowes. Babcock adquirió Hunting Contract Services (HCS), el negocio de servicios de apoyo militar de Hunting, un proveedor de servicios petroleros, en 2001. El acuerdo fue por 60.9 millones de euros e incluía la transferencia de 1 800 empleados a Babcock. La adquisición fue parte de un nuevo enfoque estratégico en servicios de soporte, en lugar de ingeniería.

3. Localización de su sede - “nacionalidad”. Babcock International, 33 Wigmore Street, London, W1U 1QX, Reino Unido.



4. Número de empleados. 35 000 empleados.

5. Origen del Capital Social.

Accionistas principales

Divisa en libras esterlinas

Desglose

N/A	% de las acciones que son propiedad de la gerencia
N/A	% de las acciones que son propiedad de las instituciones
N/A	% de las acciones en circulación que son propiedad de las instituciones
N/A	Número de instituciones que poseen acciones

Accionistas principales de fondos mutuos

Tenedor	Acciones	Fecha informe	Fuera en %	Valor
Capital World Growth and Income Fund	17 383 149	Dec 31, 2017	3.44%	12 315 961 066
Europacific Growth Fund	14 762 062	Dec 31, 2017	2.92%	10 458 920 927
Ivy International Core Equity Fund	6 028 000	Jun 30, 2017	1.19%	5 393 528 717
Janus Henderson European Focus Fund	4 500 000	Dec 31, 2017	0.89%	3 188 250 000
Vanguard International Stock Index-Total Intl Stock Indx	3 222 513	Jul 31, 2017	0.64%	2 721 412 228
New Economy Fund (The)	2 076 923	Dec 31, 2017	0.41%	1 471 499 945
Principal Overseas Fund	1 692 170	Jan 31, 2018	0.33%	1 237 653 179
American Funds Insurance Ser-International Fund	1 574 000	Dec 31, 2017	0.31%	1 115 179 000
MFS International New Discovery Fund	1 548 854	Jun 30, 2017	0.31%	1 385 830 877
SEI Institutional Investment Tr-World Equity Ex-U.S. Fd	1 421 262	Dec 31, 2017	0.28%	1 006 964 127

<https://finance.yahoo.com/quote/BAB.L/holders?p=BAB.L>

6. Directorio (board) actual y pasado.

[Mike Turner](#). Chairman. Presidente. Nombrado en junio de 2008 como director no ejecutivo y en noviembre de 2008 como presidente. Fue nombrado director no ejecutivo de Barclays PLC el 1 de enero de 2018. **Es miembro de la Red de embajadores de aprendizaje del gobierno del Reino Unido.** Fue presidente de GKN plc hasta abril de 2018. Anteriormente **fue presidente ejecutivo de BAE Systems plc, presidente del Consejo de industrias de defensa del Reino Unido (DIC) y director no ejecutivo de Lazard Limited.** Mientras trabajaba para Hawker Siddeley Aviation, como aprendiz de pregrado en Comercio, se graduó con honores de Manchester Metropolitan. Tiene títulos honoríficos de las universidades Manchester Metropolitan, Cranfield y Loughborough.

[Archie Bethel](#). Chief Executive. Director ejecutivo. Director de la Junta en mayo de 2010. Archie se convirtió en director ejecutivo el 1 de septiembre de 2016. **Fue delegado de la**

división de marina y tecnología desde junio de 2007 y se incorporó a la empresa en enero de 2004. Actuó como director de operaciones desde el 1 de abril de 2016 hasta su nombramiento como director ejecutivo el 1 de septiembre de 2016. Es Ingeniero y miembro de la Real academia de ingeniería. También es presidente de la Sociedad de industrias marítimas y es miembro laico del Tribunal de la Universidad de Strathclyde.

[Franco Martinelli](#). Finance Director. Director financiero. Director de la Junta desde agosto de 2014. Franco se desempeñó durante 12 años como controlador financiero antes de su nombramiento como director de finanzas. Antes de unirse a Babcock, Franco era controlador financiero en Powell Duffryn plc, y anteriormente ocupó cargos de división y grupo en Courtaulds, James Capel y BP.

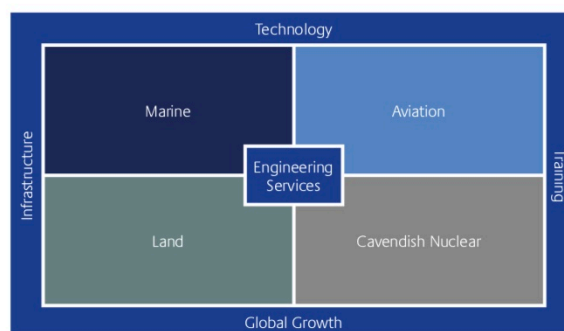
[John Davies](#). Chief Executive. Jefe ejecutivo. Se unió a Babcock en 2010, luego de la adquisición de VT Group y fue nombrado director ejecutivo de divisional de la entonces división de defensa y seguridad. Se unió a la junta el 1 de enero de 2013. Se desempeñó como director ejecutivo de división, defensa y seguridad hasta el 2 de noviembre de 2015, cuando pasó a liderar la división de Servicios de soporte. John es abogado de antecedentes y graduado de la Universidad de Manchester y Chester Law College. Ha trabajado extensamente en los sectores de servicios de soporte y defensa dentro de Bombardier, BAE Systems y VT Group.

[Sir David Omand](#). Senior Independent Director. Director independiente desde enero de 2012. Sir David es profesor visitante en el Departamento de estudios de guerra, King's College London. Dejó el servicio del gobierno de Reino Unido en 2005 desempeñando varios cargos principales, como coordinador de inteligencia del gobierno de Reino Unido, secretario permanente del Ministerio del interior, director de GCHQ (Agencia de Inteligencia e Información de Señales del Reino Unido) y subsecretario de Estado adjunto para la política en el Ministerio de defensa.

[Ian Duncan](#). Independent Non-Executive Director, Chairman of the Audit and Risk Committee. Consejero no ejecutivo independiente, presidente del Comité de auditoría y riesgos. Se unió al Consejo como director no ejecutivo en noviembre de 2010. Es contador público y ex director de finanzas grupales de Royal Mail Holdings PLC. Es actualmente un director no ejecutivo y presidente del Comité de auditoría de Bodycote plc, y hasta octubre de 2016, de WANdisco plc. A partir del 1 de enero de 2017, fue nombrado

Director no ejecutivo y el 31 de marzo Presidente del Comité de auditoría de SIG plc. Anteriormente, fue director de Finanzas corporativas en **British Nuclear Fuels**, director financiero y vicepresidente de Westinghouse Electric Company LLC en Pensilvania, Estados Unidos, y director no ejecutivo y presidente del Comité de auditoría de Fiberweb plc y Mouchel.

7. Principales líneas de actividad y principales productos y servicios. Su principal actividad se centra en la operación y administración de activos de infraestructura complejos y críticos en entornos altamente regulados, desde instalaciones marinas de propiedad única, flotas aéreas y terrestres críticas, sitios con licencia nuclear, bases navales, aéreas y militares, sitios de capacitación técnica hasta aviones propiedad de clientes. La compañía opera su negocio a través de cuatro segmentos: marina y tecnología, defensa y seguridad, servicios de apoyo e internacional. La división de marina y tecnología opera como un negocio de soporte naval, proporcionando servicios de vida útil y mantenimiento profundo a los principales buques de guerra y submarinos nucleares de la Marina Real. La división de defensa y seguridad es un proveedor de infraestructura, soporte de equipos y entrenamiento militar para los tres servicios armados. La división de servicios de soporte ofrece una amplia gama de servicios que abarcan soporte de infraestructura, soporte de equipos y capacitación. Su base de clientes abarca energía, transporte, comunicaciones móviles, educación y gobierno local. La división internacional incluye el suministro de servicios de soporte de ingeniería para las industrias de energía, procesos, minería y construcción en África y la experiencia en servicios de soporte de ingeniería para Medio Oriente en Omán y Emiratos Árabes Unidos. Parte de sus servicios están basados en cuatro conceptos, tecnología, entrenamiento, infraestructura y crecimiento global. Sus productos y servicios se dividen en aviación, terrestre, marina y nuclear.





Marine

Delivers a wide array of complex through-life marine engineering services ranging from supporting UK and international naval fleets, commercial marine, engineering consultancy, weapons handling, equipment support, intelligence and cyber-security and technical training, all delivered through unique owned and managed infrastructure to defence and civil customers across the globe.



Land

Provides large-scale critical fleet management and training for customer-owned defence, emergency services, global airport and commercial vehicle fleets – comprising around 80,000 vehicles – while also providing engineering services and technical training for customers worldwide.



Aviation

Delivers a wide array of critical engineering services to defence and civil customers, ranging from technical training of advanced fixed and rotary wing pilots, engineering, equipment support and maintenance, airbase management and logistics, to the operation of owned and customer-owned aviation fleets delivering emergency and offshore services across the globe.

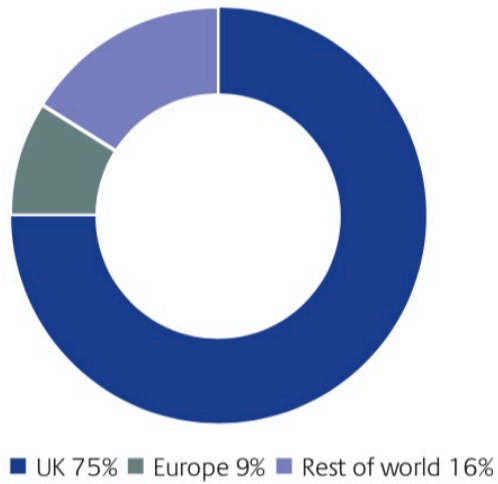


Cavendish Nuclear

Delivers complex nuclear engineering on major nuclear decommissioning programmes and projects across the UK and nuclear engineering services in training, operation support, newbuild programme management, design and installation and critical safety to both public and private customers. In the UK and, increasingly, internationally.

8. Expansión territorial. Es una empresa multinacional británica con sede en Reino Unido. Aunque la empresa tiene contratos civiles, su negocio principal es con organismos públicos, particularmente con el Ministerio de defensa de Reino Unido y Network Rail. La compañía tiene cuatro divisiones operativas con operaciones en el extranjero con base en África, América del Norte y Australia.

9.Principales mercados. Dentro del informe anual se presentan una serie de gráficas con las principales ganancias, en la gráfica de abajo nos muestra que principalmente viene de Reino Unido, seguido del resto de Europa y después el resto del mundo.



10. Principales competidores.

[Bae Systems](#)

[Serco Group PLC](#)

[Weir Group PLC](#)

11. Fuentes.

<http://www.almaz-antey.ru>

<http://www.hoovers.com>

<https://finance.yahoo.com>

Reportes anuales: <https://www.babcockinternational.com/es/Investors/Annual-Reports>