

CACI INTERNATIONAL

De acuerdo con la base de datos de SIPRI, las ventas totales de esta empresa en 2016 fueron de 3.74 mil millones de dólares, las ventas de armas fueron de 2.54 mil millones de dólares, 67.9% del total. Ocupa la posición 34 entre las 100 empresas más importantes por sus ventas.

Información Básica. Panorama de la actividad empresarial.

1. Razón Social. CACI brinda soluciones y servicios de información en apoyo de misiones de seguridad nacional y transformación gubernamental para clientes de inteligencia, defensa y civiles. La misión de CACI es ser un líder en el suministro de soluciones de información y servicios que Estados Unidos necesita para vencer el terrorismo global, asegurar su país y mejorar los servicios gubernamentales. Entre sus objetivos están: salvaguardar la seguridad nacional estadounidense; apoyar la toma de decisiones críticas para contrarrestar las amenazas globales; mantener a las fuerzas armadas estadounidenses informadas, equipadas y listas para la misión; transformar el gobierno para mejorar la calidad de los servicios a sus ciudadanos; y modernizar el gobierno para enfrentar de manera más eficiente los desafíos nacionales.

2. Fundación. CACI se fundó en 1962. A medida que la organización creció, la estructura corporativa ha evolucionado en consecuencia. La corporación que cotiza en bolsa y "matriz" del grupo de compañías CACI es CACI International Inc., que se constituyó el 8 de octubre de 1985. El nombre original de la empresa fue California Analysis Center, Inc. En 1967, la empresa pasó a llamarse Consolidated Analysis Centers, Inc. Fue hasta 1973 que oficialmente pasó a ser CACI, Inc. CACI está organizado en dos grandes grupos de negocios: operaciones domésticas (CACI Inc. Federal) y las operaciones en Reino Unido (CACI Limited). Las operaciones domésticas desarrollan e implementan complejas soluciones de integración de sistemas para clientes federales, estatales, locales y comerciales, trabajando con los sistemas de un cliente, ya sean existentes o vinculados a Internet. Mientras que las operaciones en Reino Unido ofrecen software de sistemas de comercialización y productos de bases de datos para que los use la comunidad minorista y construyan grandes sistemas informáticos complejos.

3. Localización de su sede - “nacionalidad”. CACI International Inc, 1100 North Glebe Road Arlington, VA 22201



4. Número de empleados. Más de 180 000.

5. Origen del capital social –principales accionistas.

Accionistas principales

Divisa en USD

Desglose

- 1.54%** % de las acciones que son propiedad de la gerencia
- 96.55%** % de las acciones que son propiedad de las instituciones
- 98.06%** % de las acciones en circulación que son propiedad de las instituciones
- 369** Número de instituciones que poseen acciones

Accionistas principales

| Tenedor | Acciones | Fecha informada | Fuera en % | Valor |
|--------------------------------------|-----------|-----------------|------------|-------------|
| Blackrock Inc. | 3 174 153 | Dec 30, 2017 | 12.89% | 422 479 783 |
| Vanguard Group, Inc. (The) | 2 777 501 | Dec 30, 2017 | 11.28% | 369 685 400 |
| Dimensional Fund Advisors LP | 2 050 503 | Dec 30, 2017 | 8.33% | 272 921 961 |
| FMR, LLC | 1 084 421 | Dec 30, 2017 | 4.40% | 144 336 441 |
| Vaughan Nelson Investment Management | 681 14 | Dec 30, 2017 | 2.77% | 90 659 738 |
| Northern Trust Corporation | 679 92 | Dec 30, 2017 | 2.76% | 90 497 356 |
| State Street Corporation | 622 451 | Dec 30, 2017 | 2.53% | 82 848 231 |

| | | | | |
|------------------------------------|---------|--------------|-------|------------|
| Norges Bank Investment Management | 499 074 | Dec 30, 2017 | 2.03% | 66 426 752 |
| Wellington Management Company, LLP | 497 659 | Dec 30, 2017 | 2.02% | 66 238 415 |
| Goldman Sachs Group, Inc. | 484 205 | Dec 30, 2017 | 1.97% | 64 447 688 |

Accionistas principales de fondos mutuos

| Tenedor | Acciones | Fecha informada | Fuera en % | Valor |
|--|-----------|-----------------|------------|-------------|
| iShares Core S&P Smallcap ETF | 1 152 174 | Jan 30, 2018 | 4.68% | 165 913 056 |
| DFA U.S. Small Cap Value Series | 849 691 | Jul 30, 2017 | 3.45% | 107 613 366 |
| Vanguard Small-Cap Index Fund | 566 067 | Jun 29, 2017 | 2.30% | 69 428 118 |
| Vanguard Total Stock Market Index Fund | 563 308 | Jun 29, 2017 | 2.29% | 69 089 727 |
| Fidelity Small Cap Discovery Fund | 500 | Jan 30, 2018 | 2.03% | 72 000 000 |
| iShares Russell 2000 ETF | 480 943 | Jan 30, 2018 | 1.95% | 69 255 792 |
| Vanguard Small Cap Value Index Fund | 367 728 | Jun 29, 2017 | 1.49% | 45 101 839 |
| iShares S&P Smallcap 600 Value ETF | 349 536 | Jan 30, 2018 | 1.42% | 50 333 184 |
| Glenmede Fund-Small Cap Equity Portfolio | 326 002 | Jul 30, 2017 | 1.32% | 41 288 153 |
| Vanguard Extended Market Index Fund | 310 198 | Jun 29, 2017 | 1.26% | 38 045 785 |

6. Directorio (board) actual y pasado.

[Dr. J.P. London](#), Executive Chairman and Chairman of the Board. Presidente ejecutivo y presidente de la junta. Después de servir como presidente y director ejecutivo de CACI durante 23 años, el Dr. London dejó el cargo de CEO para convertirse en presidente ejecutivo el 1 de julio de 2007. Tiene un rol establecido como figura pública que representa CACI para los clientes y la industria de tecnología de la información federal. El Dr. London se graduó de la Academia Naval de Estados Unidos en 1959 y de la Escuela Naval de Posgrado en 1967, donde obtuvo, respectivamente, una licenciatura en ingeniería naval y una maestría en ciencias en investigación operativa. Posee un doctorado en administración de empresas otorgado "con distinción" de la Universidad George Washington. **Sus 12 años de servicio activo como oficial regular (1959-1971) fueron durante la guerra fría, el Dr. London inicialmente sirvió como aviador naval y piloto de portaaviones, sirviendo con fuerzas de tarea de "cazadores asesinos" de la Marina de Estados Unidos contra Unión Soviética, amenaza estratégica de submarinos nucleares. Estuvo en servicio durante la crisis de los misiles soviéticos en Cuba y sus numerosos despliegues en el mar incluyeron el Atlántico Norte, el Mediterráneo y el Caribe. Estuvo con el equipo de recuperación aerotransportado para el vuelo espacial del Programa Mercury del Coronel John Glenn en Friendship 7 en el Caribe, el 20 de febrero de 1962, en EE. UU. Randolph (CVS-15). Más tarde, en el apogeo de la guerra de Vietnam, se desempeñó como asistente y asistente administrativo del vicejefe del Comando de**

materiales navales, Departamento de la Marina. El Dr. London dejó el servicio activo en 1971 y se unió a la Reserva de la Marina de Estados Unidos. Se retiró como capitán en 1983, habiéndose desempeñado como comandante de unidades de ingeniería aeronáutica en el Comando naval de sistemas aéreos, Washington, D.C. Se ha desempeñado como director del Instituto Naval de Estados Unidos y como director y miembro del Comité ejecutivo de la Asociación de comunicaciones y electrónica de las Fuerzas armadas. Es miembro de la Asociación nacional de inteligencia militar, la Alianza de inteligencia y Seguridad nacional, la Liga naval, el Instituto naval de Estados Unidos, la Orden naval de Estados Unidos, la Legión americana, la Asociación del ejército de Estados Unidos y los Veteranos de guerras extranjeras.

Ken Asbury, President and Chief Executive Officer. Presidente y director ejecutivo. Es graduado de la Universidad de Oklahoma, Asbury sirvió a las Agencia de Seguridad del Ejército de Estados Unidos como traductor/intérprete. Se ha distinguido por encabezar las compras y fusiones de otras empresas, entre ellas Six3 Systems y la división de Soluciones de Seguridad Nacional de L-3. Trabajó en Lockheed-Martin donde tuvo un desempeño destacado en el aumento de los negocios de esa empresa.

Michael A. Daniels, Outside Director. Director externo. Fue presidente de Network Solutions, vicepresidente de Science Applications International Corporation (SAIC) y presidente del Northern Virginia Technology Council, el consejo de tecnología más grande de Estados Unidos. Actualmente es presidente del Consejo de administración del Consejo de tecnología del Norte de Virginia, es presidente del Logistics Management Institute, miembro de Mercury Systems, Inc., y de Blackberry. También se ha desempeñado en la Agencia de proyectos de investigación avanzada de defensa (DARPA), como asesor principal de la Casa blanca en tecnología internacional y como asesor principal del Consejo de seguridad nacional.

James S. Gilmore, Outside Director. Director externo. Se graduó en 1971 de la Universidad de Virginia y se graduó en 1977 de la Facultad de Derecho de la Universidad de Virginia. Fue gobernador de Virginia de 1998 a 2002. También presidió el panel asesor del Congreso de Estados Unidos para evaluar las capacidades de respuesta doméstica que involucran terrorismo y armas de destrucción masiva, un panel nacional establecido por el Congreso para evaluar las capacidades del gobierno federal, estatal y local para responder a las consecuencias de un ataque terrorista. También conocido como la

"Comisión Gilmore", este panel fue influyente en el desarrollo de la Oficina de Seguridad Nacional. En 2003, el presidente George W. Bush lo nombró miembro de la Junta de visitantes de la Academia de la Fuerza aérea y fue elegido presidente de la Junta de la Fuerza aérea en el otoño de 2003. El gobernador Gilmore también fue fiscal general de Virginia entre 1993 y 1997. Su carrera militar incluye el servicio como agente de contrainteligencia del ejército de Estados Unidos en Alemania Occidental desde 1971 hasta 1974. Gilmore fue presidente de la junta directiva de Everquest Financial Ltd. Actualmente es miembro de las juntas directivas de Atlas Air Worldwide Holdings, Inc. Se desempeñó en la junta de Barr Pharmaceuticals de 2002 a 2008 e IDT Corporation desde 2002 a 2006. De 2002 a 2008, Gilmore fue socio del bufete de abogados Kelley Drye y Warren, donde presidió el Grupo de Práctica de seguridad nacional y se centró en temas corporativos, tecnológicos, de tecnología de la información y asuntos internacionales.

[William L. Jews](#), Outside Director. Director externo. Mr. Jews se ha desempeñado como presidente y CEO de las principales organizaciones de atención médica, más recientemente en CareFirst, el séptimo plan más grande de Blue Cross Blue Shield. También ha ocupado puestos de liderazgo en organizaciones empresariales, profesionales, cívicas, gubernamentales y educativas. El Sr. Jews actualmente sirve en los directorios de varias corporaciones públicas.

[Almirante Gregory G. Johnson](#), Outside Director. Director externo. Ex comandante de las Fuerzas navales de Estados Unidos, Europa y África, Comandante en jefe de las Fuerzas aliadas (OTAN) en el sur de Europa. Retirado de la Marina de los Estados Unidos. En 2004, Johnson fundó Snow Ridge Associates, un proveedor de asesoramiento y asesoramiento estratégico. Durante su carrera naval de 36 años, Johnson ascendió al Almirante de cuatro estrellas, recientemente responsable de las operaciones navales en las 91 naciones y mares adyacentes del Área de responsabilidad europea y africana, incluido el apoyo a Operaciones Libertad duradera y Libertad iraquí, y desarrolló relaciones sustanciales a nivel de política con muchas de esas 91 naciones. Los deberes de la OTAN incluían el mando a nivel operativo de las operaciones de apoyo a la paz en Bosnia-Herzegovina y Kosovo, así como las misiones de la OTAN en Macedonia, Albania y otras naciones del sureste de Europa. Johnson supervisó la implementación exitosa de la Operación Active Endeavor de la OTAN, asumió el mando de la Fuerza de respuesta de la OTAN en la Cumbre de Estambul en junio de 2004 y fue responsable del establecimiento de la misión de apoyo de entrenamiento de la OTAN en Iraq. También fue

asignado a varios puestos directivos de alto rango en Washington, en particular sirviendo como asistente ejecutivo del presidente, Jefe de Estado mayor conjunto de 1992 a 1993, y asistente militar del secretario de defensa de 1999 a 2000.

[James L. Pavitt](#), Outside Director. Director Externo. Se desempeñó como jefe del Servicio clandestino de Estados Unidos, dirigiendo la respuesta operativa de la CIA a los ataques del 11 de septiembre de 2001. Como jefe de la División de lucha contra la proliferación de la CIA, dirigió operaciones de inteligencia contra redes de proliferación global. De 1990 a 1993, Pavitt se desempeñó como asesor superior de inteligencia en el equipo del Consejo de seguridad nacional para el presidente George H.W. Bush. Desde 2004, Pavitt se ha desempeñado como director del Grupo Scowcroft en Washington, DC, que brinda a los clientes asistencia y asesoramiento para actuar en el ámbito internacional. En este puesto, proporciona asesoramiento estratégico y evaluaciones de riesgos a clientes en los campos de seguridad nacional, contraterrorismo, servicios financieros, defensa y tecnología de la información. Pavitt también es miembro del consejo asesor de Olton Solutions, Ltd, una compañía con sede en el Reino Unido.

[Warren R. Phillips](#), Lead Director. Director principal. Ex director financiero de la Corporación de Oleoductos de Albania, Macedonia y Bulgaria. Presidente del Consejo de administración de Labock Technologies, Inc., una empresa de investigación, desarrollo y fabricación que produce vidrio resistente a balas convencional y no convencional, armadura modular para vehículos y vehículos blindados especializados para uso militar, policial y civil. De 1993 a 2001, Phillips fue vicepresidente ejecutivo y director financiero de Maryland Moscow, Inc., una empresa de educación y capacitación financiera para los países en desarrollo de Unión Soviética. Phillips brindó asesoramiento en el desarrollo de sistemas financieros (bancos, bolsas de valores, pensiones, seguros y gobierno) en la mayoría de esos países. Entre 1974 y 2003, fue profesor de gobierno y política en la Universidad de Maryland. Durante ese tiempo, se desempeñó en varios cargos administrativos, incluido el de vicepresidente académico en la UMBC y vicepresidente adjunto de administración para el sistema universitario, donde administró tecnología de la información en todo el sistema, presupuestos y auditoría interna.

[Charles P. Revoile](#), Outside Director. Director Externo. Consultor legal y de negocios y un inversor independiente. Fue elegido director en 1993, tras la finalización de su mandato de siete años como vicepresidente principal, secretario general y secretario de CACI en

1992. De 1971 a 1985, el Sr. Revoile fue vicepresidente y consejero general de Stanwick Corporation.

[William Scott Wallace](#), Outside Director. Director Externo. Fue comandante del Comando de entrenamiento y doctrina del ejército de 2005 a 2008. Fue el arquitecto de la reorganización del ejército en la continuación de las operaciones militares en Iraq y Afganistán, y desarrolló los requisitos organizativos, técnicos y de combate para los sistemas de combate futuro y otros esfuerzos de modernización del ejército. Antes de esto, el general Wallace fue comandante general del Army Combined Arms Center de 2003 a 2005 donde fue responsable del desarrollo de la nueva y emergente doctrina conjunta y del ejército. Fue comandante del 5° Cuerpo de Estados Unidos de 2001 a 2003, durante la campaña de apertura de la Operación Libertad Iraquí, Wallace dirigió a 140 000 soldados de Kuwait a Bagdad y posteriormente dirigió la ocupación de Iraq occidental y septentrional. Se desempeñó como comandante del Centro común de guerra de 1999 a 2001, comandante general de la 4ª División de Infantería de 1997 a 1999 y comandante general del Centro nacional de entrenamiento de 1995 a 1997. El general Wallace se graduó en 1969 de la Academia militar de Estados Unidos en West Point.

7. Principales líneas de actividad y principales productos y servicios.

Sistemas de negocios: Promueve la evolución tecnológica implementando soluciones comerciales empresariales para las organizaciones militares, de inteligencia y civiles federales. CACI ha desarrollado e implementado sistemas que procesan aproximadamente 200 mil millones de dólares en adquisiciones federales cada año. Buscan aumentar la productividad comercial. Las soluciones de CACI en gestión financiera, gestión del capital humano, gestión de activos y materiales y gestión administrativa ayudan a los clientes a mejorar su eficiencia exponencialmente.

Comando y control: CACI desarrolla, integra, mantiene y opera soluciones de comando y control (C2), que constan de hardware, software e interfaces que proporcionan capacidades de C2 robustas e integradas. Ofrece servicios y soluciones que crean una ventaja de información a nuestros clientes.

Comunicaciones: Las soluciones de amplia base de CACI ofrecen capacidades de comunicación para sistemas de soldados, plataformas móviles, instalaciones fijas y la

empresa. Brindan habilidades excepcionales para diseñar, desarrollar, integrar, implementar y dar soporte de campo para entregar soluciones C4 de rápida implementación en cualquier parte del mundo. CACI desarrolla e integra soluciones que ofrecen comunicaciones unificadas multinivel seguras desde la empresa directamente hacia y desde el borde táctico.

Cyber Seguridad: Protege las plataformas vulnerables como aviones, teléfonos celulares, sistemas de armas y vehículos aéreos no tripulados se mantienen preparados contra el ciberataque. Protege la infraestructura crítica. Asegura un soporte cibernético integral, abarca desde la seguridad tradicional de redes de TI hasta el desarrollo de malware no tradicional, aplicaciones de teléfonos inteligentes seguras e ingeniería de plataforma flexible.

TI Empresarial: Adopción de servicios en la nube virtualizados y soluciones móviles que están revolucionando la eficiencia, la confiabilidad y la rentabilidad de los servicios de TI. Crean servicios administrados de extremo a extremo a medida; aumento de la fuerza de trabajo que brinda beneficios cuantificables, una mayor eficiencia, un mejor tiempo de actividad de la misión y una reducción de costos y complejidad. Mejora la seguridad en entornos operativos de TI en defensa, inteligencia, seguridad nacional y comunidades civiles.

Salud: CACI apoya iniciativas a nivel nacional para mejorar los sistemas de prestación de servicios de salud, integrar registros de salud electrónicos, mejorar la salud de la población y agudizar la capacidad de respuesta de emergencia. Integra los sistemas de salud para facilitar el intercambio de datos.

Servicios de inteligencia: los profesionales de inteligencia de CACI integran tradecraft,¹ herramientas, datos, tecnología y procesos para satisfacer las necesidades cambiantes. Explotan información a través de herramientas y procesos analíticos que informan la planificación de la misión, anticipan actividades, establecen la realidad del terreno y empoderan a los tomadores de decisiones. Se da soporte a la seguridad global. Brindan

¹ Tradecraft, within the intelligence community, refers to the techniques, methods and technologies used in modern espionage (spying) and generally, as part of the activity of intelligence. This includes general topics or techniques (dead drops, for example), or the specific techniques of a nation or organization (the particular form of encryption (encoding) used by the National Security Agency, for example) < <https://en.wikipedia.org/wiki/Tradecraft>>.

análisis de inteligencia, soporte de operaciones de inteligencia, contrainteligencia y otros servicios para ayudar a destruir redes terroristas, proteger las fuerzas de Estados Unidos, y contrarrestar amenazas asimétricas.

Apoyo de investigación y litigios: CACI ofrece una gama completa de servicios de investigación y litigios para el gobierno de Estados Unidos. Esto a través de un laboratorio acreditado de informática y audio / video forense. CACI Digital Forensics Laboratory (CDFL) analiza evidencia digital para apoyar investigaciones criminales y civiles, litigios y consultas de seguridad. Tiene investigadores capacitados y autorizados en los 50 estados y territorios.

Logística y preparación de materiales: CACI garantiza el flujo seguro y eficiente de materiales y suministros. Asegura que las provisiones, el equipo y los sistemas estén listos en cualquier momento y en cualquier lugar. Despliega soluciones totales de la cadena de suministro. Mejora las operaciones logísticas. Para avanzar en el flujo seguro de suministros, optimiza la eficiencia y el costo de cumplir con los requisitos de preparación en toda la empresa. Diseñan soluciones para lograr la capacidad óptima de la organización de la fuerza de trabajo.

Operaciones espaciales: CACI ofrece tecnología y soporte para lanzar, operar y explotar sistemas en el dominio espacial.

Vigilancia y reconocimiento: CACI integra las tecnologías de vigilancia y reconocimiento en plataformas que mejoran la conciencia situacional de los soldados y las unidades, la movilidad, la letalidad, la interoperabilidad y la capacidad de supervivencia.

8. Expansión territorial. CACI International Inc. tiene su sede en Arlington, Virginia, con sede en Londres, Inglaterra, y oficinas principales en Washington, D.C.; Norfolk, Virginia; San Diego, California; y San Antonio, Texas. Los empleados de CACI atienden a clientes en más de 120 ubicaciones en todo el mundo.

9. Principales mercados. La mayor parte de sus negocios son con el Departamento de Defensa de Estados Unidos y con agencias del gobierno federal estadounidense.

10. Principales competidores.

[Computer Sciences Corporation](#)

[Mantech International Corporation](#)

[Leidos Holdings, Inc.](#)

11. Fuentes.

<http://www.caci.com/>

http://www.hoovers.com/company-information/cs/company-profile.caci_international_inc.80cf5e4786b51f42.html#competitors